

EL SECTOR DEL GAS NATURAL EN LOS MEDIOS

Abril 24 de 2015

- **Superávit de petróleo de la Opep se acerca a dos millones de barriles diarios**
- **Ecopetrol le gana batalla legal a Llanos Oil Exploration Ltd**
- **Grupo EPM llega a Chile y a Brasil a manejar servicios de alcantarillado y energía**
- **Superávit de petróleo de la Opep se acerca a dos millones de barriles diarios**
- **Combustibles y devaluación explican caída de importaciones**
- **Empresas de “fracking” en EE.UU. estarán muertas o vendidas**



Superávit de petróleo de la Opep se acerca a dos millones de barriles diarios

http://www.larepublica.co/super%C3%A1vit-de-petr%C3%B3leo-de-la-opep-se-acerca-dos-millones-de-barriles-diarios_247796

Abril 24 de 2015

Londres_ Los mayores exportadores mundiales de crudo de la Opep están produciendo casi dos millones de barriles diarios por encima de los niveles requeridos, llevando al mayor superávit en al menos una década, de acuerdo a datos de Reuters, importantes pronosticadores y agencias de energía.

La Organización de Países Exportadores de Petróleo produjo 30,27 millones de barriles diarios (bpd) en el primer trimestre del año, según datos de Reuters.

La estatal Administración de Información de Energía (EIA) de Estados Unidos prevé que el cartel bombee incluso más, unos 30,36 millones de bpd, en el segundo trimestre.

Analistas afirman que miembros clave de la Opep, incluyendo a Arabia Saudita, Irak, Kuwait y Emiratos Árabes Unidos, han aumentado la producción en los últimos meses en un intento por elevar su participación de mercado antes de un posible levantamiento de sanciones económicas a Irán.

Pero la demanda por el petróleo de la Opep aún está muy por debajo de ese nivel. La demanda promedió sólo 28,34 millones de bpd en enero-marzo y se prevé que sea sólo un poco mayor a 28,37 millones de bpd entre abril y junio, según importantes pronosticadores, incluyendo a la OPEP y a la Agencia Internacional de Energía.

Eso deja un superávit de 1,93 millones de bpd en el primer trimestre y 1,99 millones de bpd en el segundo trimestre, el mayor exceso de suministro en al menos una década y llevando a los inventarios petroleros en varias partes del mundo a niveles récord. Los inventarios de crudo en Estados Unidos alcanzaron un máximo histórico de 489 millones de barriles en la semana hasta el 17 de abril, sostuvo la EIA.

Fuente: La República

Portafolio

Ecopetrol le gana batalla legal a Llanos Oil Exploration Ltd

<http://www.portafolio.co/negocios/ecopetrol-llanos-oil-exploration-ltd>

Abril 23 de 2015

El pleito jurídico había iniciado en 2011 por la terminación de un contrato en Guatapurí. Por resarcimiento a supuestos daños y perjuicios, la compañía Llanos Oil Exploration Ltd. pedía cerca de 7 mil millones de euros.

Ecopetrol informó que el pasado 18 de marzo le fue notificada la sentencia definitiva favorable a la compañía proferida por la Corte Suprema de Holanda dentro del proceso iniciado por Llanos Oil Exploration Ltd., en 2011.

En dicho fallo, la Corte Suprema Holandesa decidió rechazar de plano el recurso de casación interpuesto por Llanos Oil Exploration Ltd., en contra de las decisiones de la Corte de Apelaciones y de la Corte de Distrito de la Haya, mediante las cuales se declaró la inexistencia de jurisdicción de esos tribunales para conocer sobre la terminación del contrato de asociación Guatapurí, ocurrida el 23 de julio de 2003, que dio origen a la demanda en contra de Ecopetrol.

Como resultado de la decisión proferida por la Corte Suprema Holandesa queda sin sustento la reclamación que Llanos Oil Exploration Ltd. hizo en la demanda presentada en el año 2011 para obtener un resarcimiento por presuntos daños y perjuicios por cerca de 7 mil millones de Euros.

Fuente: Portafolio

Grupo EPM llega a Chile y a Brasil a manejar servicios de alcantarillado y energía

http://www.larepublica.co/grupo-epm-llega-chile-y-brasil-manejar-servicios-de-alcantarillado-y-energ%C3%ADa_247496

Abril 24 de 2015

Empresas Públicas de Medellín (EPM) está incursionando en el mercado chileno con la compra de Aguas de Antofagasta, una compañía que presta los servicios de acueducto y alcantarillado, también, en el mercado brasileño por el acuerdo para la adquisición de acciones de la empresa de servicios eléctricos, Taesa. Con estos negocios, EPM quiere seguir consolidándose como una multilatina.

La inversión en Chile tiene un valor aproximado de US\$965 millones y en Brasil quieren hacerse dueños de 22,14% de las acciones totales de la sociedad Transmissora Aliança de Energía Eléctrica.

Los recursos para estas transacciones salieron principalmente de la caja, el ahorro que ha hecho el grupo empresarial desde su creación junto con algunas fuentes del sector financiero local e internacional.

Según, Juan Esteban Calle, estos no serán los únicos mercados objetivos de América Latina, también quieren llegar a Perú y Costa Rica. Para él, “este tipo de transacciones no son fáciles, toman tiempo, pero hay mucha ilusión de llegar a consolidarlas”.

La empresa quiere ofrecerle a la región su modelo de negocio, siendo una compañía de capital público pero con gestión privada. De hecho, ya lo está logrando con presencia en países como: Chile, El Salvador, Guatemala, México y Panamá. ([Lea: EPM se conectará a la red eléctrica brasileña invirtiendo \\$1,2 billones](#))

“Nosotros estamos construyendo una empresa que sea una multilatina, que sea también un referente en el continente. Indiscutiblemente, este paso con Aguas de Antofagasta apunta en ésta dirección”, explicó el gerente de EPM.

La empresa podría ya estar ocupando el selecto grupo de multilatinas al que pertenecen compañías como Colombina, Terpel, Grupo Argos, Nutresa, Avianca, entre otras.

“Empresas Públicas de Medellín se está consolidando, de hecho, ha estado haciendo inversiones cuantiosas en países como Panamá y Guatemala desde hace rato. La empresa tiene un potencial muy grande”, aseguró al respecto Carlos Guillermo Álvarez, exmiembro de la Junta Directiva de EPM. ([Lea: Esteban Barrientos, nuevo gerente de EPM en Panamá](#))

Sin embargo, los analistas se están preguntando por qué mientras la compañía está triunfando en otros países no puedan participar en procesos como la compra de Isagen y

es que las restricciones regulatorias limitan a la compañía a adquirir más terreno del que ya tiene.

“A la empresa no se le permite pujar por Isagen debido a estas regulaciones que, la verdad, están pasadas de moda, son una respuesta al miedo de que alguien domine el mercado. Es más que absurdo que esta compañía no pueda participar por Isagen” dice Álvarez.

Calle, también, se refiere a esta situación diciendo: “tenemos unas limitaciones regulatorias tanto en generación de energía como en distribución y comercialización de energía, a pesar de que, a nosotros nos gustaría no tener estos topes regulatorios”. El gerente además refiere que la generación, distribución y comercialización de energía son los únicos sectores del país que tienen límites regulatorios como estos. “No conozco ningún otro sector de la economía donde existan topes de este tipo y es que a nosotros nos gustaría llegar con nuestros servicios a muchas partes”, explicó.

De hecho, el plan de inversión de la compañía para este año supera los \$2,5 billones en los negocios que ya están marcha. La cifra sumaría cerca de US\$1 billón si se cuenta la actual inversión en Chile. ([Lea: Grupo EPM reportó utilidad neta de \\$1,8 billones el año pasado](#))

Adasa presta sus servicios a 162.851 clientes

La compañía chilena Adasa, presta sus servicios de alcantarillado y acueducto a más de 162.851 clientes (que representan cerca de 546.000 habitantes), claro está supliendo la normatividad de este país y de la Organización Mundial de la Salud. Además, la empresa es reconocida porque tiene plantas desalinizadoras en Taltal y Antofagasta, esta última considerada la más grande América Latina, con una producción de 600 litros por segundo.

También, la empresa genera 398 empleos directos y 365 indirectos. La firma Adasa es la segunda inversión del Grupo EPM en Chile, mientras que, la primera se dio con el Parque Eólico Los Cururos, inaugurado en octubre de 2014.

Las opiniones

Carlos Guillermo Álvarez

Exmiembro de la Junta Directiva de EPM

“EPM se consolida como una multilatina, de hecho, hace rato está haciendo inversiones cuantiosas en Panamá y Guatemala. La empresa tiene un potencial muy grande”.

Carlos Rodríguez

Especialista en Empresas

“EPM es una empresa de gran recordación y posicionamiento. Haber llegado hasta ahí no le da la característica de multilatina sino que se puede hablar de una empresa multinacional”.

Fuente: La República

Dinero

Combustibles y devaluación explican caída de importaciones

<http://www.dinero.com/economia/articulo/explicacion-caida-importaciones-colombia-febrero-2015/207921>

Abril 23 de 2015

Las menores importaciones de derivados del petróleo y la devaluación de la moneda, son los dos factores fundamentales que explican la caída de las compras externas en el mes de febrero, las que se redujeron 8,3%, según los datos que reveló el Dane.

La ministra de Comercio, Industria y Turismo, Cecilia Álvarez-Correa, señaló que la devaluación de la tasa de cambio encarece las importaciones y sin duda, es una de las razones asociadas a la reducción esperada de las compras externas.

Agregó que los análisis del Ministerio de Comercio indican que la tasa representativa del mercado, se está devaluando a un ritmo de 4,2% promedio mensual, entre septiembre de 2014 y febrero de 2015.

“Este es un factor coyuntural que se presenta desde el año pasado y se mantiene en los primeros meses de este año. Tal como lo ha dicho el Presidente Juan Manuel Santos, la devaluación es una oportunidad no solo para los exportadores, sino para dinamizar proveeduría competitiva nacional”, señaló la Ministra.

En el mes de febrero, las importaciones del sector de combustibles y de industrias extractivas cayeron 64,1%, dentro de las cuales las de gasóleos se redujeron en 72,3% y las de gasolina disminuyeron 77,7%.

Por su parte, las compras externas del sector manufacturero aumentaron 3,7%, comportamiento asociado a la adquisición de aviones, compras que crecieron 35,3% en el segundo mes del año, así como las importaciones de motores que tuvieron una variación positiva del 113,9%, de teléfonos celulares que crecieron 25,4% y las de vehículos para el transporte de personas con un aumento del 20,1%.

Sin embargo, en este sector cayeron las importaciones de chasis equipados con motores en 77%, los abonos minerales en 51,2% y los vehículos para el transporte de mercancías en 42,5%, entre otros. Para el primer bimestre, las importaciones manufactureras aumentaron 4,6%.

Fuente: Dinero

EL ESPECTADOR

Caída del precio pasará factura a la mitad de ellas al final de 2015

Empresas de “fracking” en EE.UU. estarán muertas o vendidas

<http://www.elspectador.com/noticias/economia/empresas-de-fracking-eeuu-estaran-muertas-o-vendidas-articulo-556745>

Abril 23 de 2015

La mitad de las 41 compañías de fractura hidráulica que operan en Estados Unidos estarán muertas o habrán sido vendidas para fin de año debido a los recortes de gastos de las empresas petroleras, dijo un ejecutivo de Weatherford International.

Podrían quedar unas veinte compañías de servicios de fractura hidráulica, declaró Rob Fulks, director de comercialización de bombeo a presión de Weatherford, en una entrevista que tuvo lugar en la conferencia IHS CERA Week de Houston.

La demanda de fracking, método de producción que junto con la perforación horizontal impulsó el auge de la producción estadounidense de petróleo y gas natural, se ha reducido en tanto los clientes dejan los pozos incompletos debido a la baja de los precios.

A comienzos de año había 61 proveedores de servicios de fracking en Estados Unidos, el mayor mercado mundial. La fusión de los grandes actores comenzó con el anuncio de Halliburton Co. de que planeaba comprar Baker Hughes Inc. en noviembre por US\$34.600 millones y el de C&J Energy Services Ltd. de que adquiriría la empresa de bombeo a presión de Nabors Industries Ltd.

Weatherford, que opera la quinta mayor empresa de fracking de Estados Unidos, se ha visto obligada a reducir “drásticamente” los costos como respuesta a la demanda de los clientes, dijo Fulks. La compañía pudo negociar rebajas de precios de las minas que le proveen arena, material que se usa para ampliar las fracturas de las rocas que permiten que los hidrocarburos fluyan.

Las compañías petroleras están recortando gastos por valor de US\$100.000 millones en todo el mundo luego de la caída de los precios. Se prevé que el precio del fracking bajará 35% este año, según PacWest, una división de IHS Inc. Si bien muchas grandes firmas de capital de riesgo están estudiando la compra de empresas de fracking, el diferencial entre el precio de compra y el de venta por el momento es demasiado grande, dijo Alex Robart, director de Pac West, en una entrevista en CERA Week.

Fuente: El Espectador