

EL SECTOR DEL GAS NATURAL EN LOS MEDIOS

Enero 6 de 2016

- **Inflación 2015: 6,77 %; precios de alimentos, por las nubes**
- **“Las inconveniencias de mantener cerrado El Quimbo son para todo el mundo”: ministro de Minas**
- **Sectores políticos, con opiniones divididas sobre la venta de Isagén**
- **El petróleo vuelve a desplomarse y lo hace a mínimos de 11 años**
- **Qué diferencia a Brookfield y Colbún, interesadas en Isagén**

Portafolio

Inflación 2015: 6,77 %; precios de alimentos, por las nubes

<http://www.portafolio.co/economia/2015-inflacion-colombia-677-dane>

El Dane informó que en diciembre la variación del IPC fue de 0,62 %. En todo 2015, Alimentos subieron 10,85 %. Manizales fue la ciudad donde más repuntaron los precios, mientras que Cúcuta, la capital donde la inflación fue menor.

Aunque actores del mercado local (como bancos, comisionistas de bolsa, académicos, entre otros) esperaban que la inflación para todo el 2015 llegara a un promedio de 6,67 por ciento, el Dane reveló que el dato del año completo fue del 6,77 por ciento (al terminar el 2014 la cifra fue de 3,66 por ciento).

Durante el año, explicó la entidad, el grupo de gasto que generó mayores presiones sobre el costo de vida fue el de alimentos (tuvo un repunte del 10,85 por ciento). Le siguieron rubros como otros gastos, vivienda, salud, educación, transporte, comunicaciones, diversión y vestuario.

Según el reporte, los subgrupos que estuvieron por encima del promedio fueron hortalizas y legumbres (aumentaron 41,53 por ciento), frutas (24,78 por ciento), tubérculos y plátanos (17,46) y cereales y productos de panadería (13,9 por ciento).

Entretanto, los gastos básicos con mayores alzas en el 2015 fueron: tomate (79,5 por ciento), frijol (53,2 por ciento), otros tubérculos (47 por ciento) y yuca (44,9 por ciento).

Asimismo, en el último mes del 2015 el costo de vida aumentó 0,62 por ciento (esa tasa superó en 0,35 puntos porcentuales a la de diciembre del 2014).

SÍ, EL NIÑO

Y al igual que sucedió en parte del 2015, en el primer semestre de este año vendrán nuevas presiones sobre los precios por cuenta del avance del fenómeno de 'El Niño'. Así lo prevé Juan Pablo Espinosa, gerente de Investigaciones Económicas de Bancolombia.

Más allá de este evento climático, Espinosa dijo que continuará la transmisión de la devaluación del peso. "En el primer semestre del 2016 seguiremos viendo inflaciones anuales por encima del 6 por ciento".

"El fenómeno de 'El Niño' apenas va a empezar a impactar en materia agrícola. Ya se ven bastantes aumentos en los alimentos", señaló Camilo Pérez, director de Estudios Económicos del Banco de Bogotá, quien recordó que el resultado de la inflación para todo el 2015 se sentirá en el precio de medicina prepagada, cuotas moderadoras, comparendos, arriendos, entre otros.

Y aunque el arranque del 2016 pinta complicado por las presiones derivadas de la devaluación de la moneda frente al dólar, Pérez estima que al cierre de este año el costo de vida crecería 4 por ciento.

Asimismo, las más recientes estimaciones del Gobierno apuntan a que el Índice de Precios al Consumidor concluirá el año en 4,5 por ciento.

Por lo pronto, el Banco de la República confía en que los choques de 'El Niño', el traspaso de la devaluación hacia los precios internos y la activación de mecanismos de indexación comiencen a ceder terreno durante el segundo semestre. El Emisor busca que en el 2017 el IPC vuelva a la meta del 3 por ciento.

POR CIUDADES

Manizales registró la mayor variación en los precios (7,97%). En la capital del departamento de Caldas, el grupo de alimentos con 13,15 % registró el mayor variación en los precios. Mientras que vestuario registró la menor variación en los precios durante el 2015, con una variación de 3,99%.

En oposición, Cúcuta, (5,58%) registró la menor variación en el promedio de los precios. En la capital del departamento de Norte de Santander, el grupo de menor variación fue: vestuario (-7,24%). Por su parte, el de mayor variación fue alimentos (10,10%).

Bogotá, con 6,62% fue la sexta ciudad con menor variación en los precios en el periodo analizado. En la capital de la República, los grupos con variaciones más altas fueron: alimentos (10,86 %) y otros gastos (6,79%). Por su parte, los que registraron menores variaciones fueron: educación (5,62%), vivienda (5,23%), transporte (5,20%), comunicaciones (5,09%), salud (5,01%), vestuario (2,41%) y diversión (1,16 %).

Con información del Dane

Fuente: Portafolio

EL ESPECTADOR

“Las inconveniencias de mantener cerrado El Quimbo son para todo el mundo”: ministro de Minas

<http://www.elespectador.com/noticias/economia/inconveniencias-de-mantener-cerrado-el-quimbo-son-todo-articulo-609132>

Tomás González dijo que esto no solo afecta la producción de energía sino también la pesca.

El ministro de Minas y Energía, Tomás González, en entrevista con Blu Radio habló sobre la polémica generada por mantener cerrada la hidroeléctrica El Quimbo. Puntualizó en que a la mayoría del país le afecta que se detenga la generación de energía y señaló que “las inconveniencias son para todo el mundo”.

“El defensor del Pueblo ya dijo que el remedio es peor que la enfermedad. Tener El Quimbo cerrado afecta la producción de energía para todos los colombianos, afecta la pesca, afecta el medio ambiente”, enfatizó.

El jefe de la cartera de minas y energía también habló sobre la decisión de revisar a la baja el precio de la gasolina para enero. Según González, el 31 de diciembre de 2015 se aplicó la fórmula que siempre se aplica, pero en los siguientes días “fue evidente que íbamos a tener problemas con el suministro de etanol y la gasolina que compra la gente cuando tanquea su carro, una parte viene del petróleo y otra etanol”.

En ese sentido, lo que se hizo fue rebajar la cantidad de etanol en la gasolina de vehículos, por lo que se usará más petróleo y así se reducirá el costo del combustible. Por otro lado, habló sobre la decisión de PDVSA en Venezuela de suspender el suministro de gas a Colombia, algo que calificó de “sorpresivo”.

“PDVSA se lo comunicó a través de una carta a Ecopetrol el último día del año, sabemos que la infraestructura estaba lista para hacer los envíos de gas de Venezuela a Colombia. La cantidad de gas que estaba previsto que se enviara a Colombia era un 3 o 4 % de lo que consume el país diariamente. Aquí lo importante es que toda la demanda esencial está plenamente garantizada”, enfatizó.

En este sentido, aseguró que surtir gas en la Costa Caribe es una prioridad para el Gobierno, especialmente cuando haya faltantes de gas.

Fuente: El Espectador

EL TIEMPO

Sectores políticos, con opiniones divididas sobre la venta de Isagén

<http://www.eltiempo.com/economia/sectores/venta-de-isagen-sectores-politicos-divididos-por-subasta/16473939>

Congresistas de distintas tendencias manifestaron su desacuerdo con esta medida del Estado.

La Nación subastará el próximo 13 de enero su participación del 57,6 por ciento en esta generadora de energía, y ante este hecho algunos legisladores sugirieron la "inconveniencia" de esa venta.

La inminencia de la venta de Isagén revivió este martes opiniones políticas a favor y en contra de esta medida. La Nación subastará el próximo 13 de enero su participación del 57,6 por ciento en esta generadora de energía, y ante este hecho algunos legisladores sugirieron la "inconveniencia" de esa venta.

En el Congreso se han desarrollado debates frente a este tema, varios de ellos liderados por Viviane Morales, del Partido Liberal, quien advirtió que con la venta de los activos de la Nación en esta empresa el "80 por ciento de la generación de la energía del país quedaría en manos de privados".

Morales dijo que esta venta podría poner "en riesgo" la permanencia del liberalismo en la Unidad Nacional, posición que no es la del partido.

El copresidente de esta colectividad, Fabio Amín, representante a la Cámara por Córdoba, aseguró que "es muy precipitado" hablar de la salida del liberalismo de la Unidad Nacional a raíz de ese asunto, cuando hay otros temas importantes para el partido, como el proceso de paz.

"Acompaño la posición de alguna mayoría frente a la venta de estas acciones, pero entiendo que nuestra responsabilidad con la Unidad Nacional va más allá de Isagén. Como legisladores, queremos tener claridad sobre dónde se van a invertir los recursos", aseguró Fabio Amín. (Lea también: Dos compañías seguirán en la puja por la compra de Isagén)

El ministro de Hacienda, Mauricio Cárdenas, le dijo a EL TIEMPO que los recursos van al Fondo para el Desarrollo de la Infraestructura, y una primera parte del fondo a la capitalización de la Financiera de Desarrollo (FDN), que los necesita para apalancarse y financiar el programa de las vías 4G.

Por el lado del Centro Democrático, el senador Iván Duque calificó esta venta como un “grave error”.

“Estamos hablando de la segunda generadora de energía en un país donde la demanda va a crecer por encima del promedio latinoamericano”, dijo.

Para algunos sectores es poco lo que el Congreso puede hacer para frenar la venta en este momento. Sin embargo, varios senadores quisieron dejar sentada su posición ante la inminente venta.

El senador Antonio Navarro Wolff, de la Alianza Verde, afirmó que 40 senadores, entre los que están Luis Fernando Velasco, Álvaro Uribe, Horacio Serpa y Jorge Robledo escribieron una carta a las empresas diciendo “que la mayoría del Senado no está de acuerdo con esta venta”.

En defensa de esta medida, el senador Ángel Custodio Cabrera, de ‘la U’, afirmó que lo que el Gobierno propone “es simplemente un cambio de activos; o sea, pasar de un activo fijo de acciones para invertir en infraestructura”.

Esta posición también la comparte el senador Efraín Cepeda, del Partido Conservador, quien aseguró que esta venta será “benéfica” para potenciar la infraestructura del país.

“Estos recursos van a servir de palanca a las alianzas público-privadas (...). Se hará una inversión más rentable”, afirmó el congresista.

Por su parte, el ministro de Hacienda, Mauricio Cárdenas, defendió la venta y le reiteró a EL TIEMPO que estos recursos deben ir a la infraestructura.

Gigantes que van por el 57,6 % de la empresa

Dos experimentados jugadores del sector energético global pondrán a prueba la capacidad de sus chequeras la próxima semana cuando presenten sus respectivas ofertas al Gobierno colombiano por el que muchos consideran uno de los activos más valiosos que posee la Nación: Isagén.

Aunque sus bases de operación están en dos puntos extremos de la geografía mundial, Canadá y Chile, estos experimentados inversionistas convergerán en Colombia el próximo 13 de enero para definir, si ningún suceso extraordinario se presenta, quién está dispuesto a pagar el mejor precio por la generadora eléctrica colombiana.

Brookfield, un fondo de inversión de origen canadiense, cuenta con un siglo de experiencia en el sector eléctrico mundial, aunque también tiene participaciones claves en infraestructura y bienes raíces.

Pero una de sus fortalezas es el sector eléctrico, donde cuenta con cerca de 7.300 unidades eléctricas a nivel global. Brasil y Colombia son sus cartas en Latinoamérica. En el primero tiene unas 40 hidroeléctricas de menor tamaño que le dan una capacidad de 1.200 MW, mientras que al país entró con la adquisición de la Empresa de Energía de Boyacá en el 2011.

Brookfield administra en la actualidad activos por más de 225.000 millones de dólares alrededor del mundo.

Su rival, en la puja por Isagén, es la chilena Colbún, que cuenta con una capacidad de generación instalada de 3.278 MW.

Se trata de una de las mayores compañías del sector energético del país austral, pues controla el 21 por ciento de ese mercado, a través de 23 centrales de generación, entre térmicas (52 por ciento) e hidráulicas (48 por ciento).

Su experiencia en este mercado data de 1983, cuando se inicia la construcción del proyecto Colbún-Machicura de Endesa, conformado por las centrales Colbún y Machicura.

Su mayor accionista es el Grupo Matte, que controla 49 por ciento de su capital y que tiene inversiones en sectores como el forestal, financiero, inmobiliario y portuario, entre otros.

Sus directivas han dicho que adelantan un proceso de expansión más allá de las fronteras chilenas y que por ahora los tienen operando en Perú, donde adquirieron Fenix Power, una central de 570 MW en el distrito al sur de Lima.

Fuente: El Tiempo



El petróleo vuelve a desplomarse y lo hace a mínimos de 11 años

<http://www.larepublica.co/el-petr%C3%B3leo-vuelve-desplomarse-y-lo-hace-m%C3%A1nimos-de-11-a%C3%B1os> 338046

Después del efímero rebote del lunes, los analistas destacan que la tensión entre Arabia Saudí e Irán complica una acción coordinada de la Opep.

El mercado del petróleo ha iniciado 2016 como acabó 2015: abonado a las turbulencias y con un nuevo predominio de los desplomes. Y todo a pesar de las subidas que registró al comienzo de la primera jornada del año.

Las hostilidades entre Arabia Saudí e Irán alentaron el rebote en el precio del petróleo en la primera jornada del año, la del pasado lunes. El precio del Brent superó entonces US\$38. Desde entonces, el Brent ha entrado en una nueva espiral bajista que ha hundido su cotización más de 8%. En la sesión de hoy amplía hasta 4% su desplome, y registra nuevos mínimos desde el año 2004, por debajo incluso de US\$35.

La cotización del barril tipo West Texas, de referencia en Estados Unidos, sucumbe también a las nuevas previsiones bajistas, aunque de forma algo más atenuada que el Brent. El resultado es que su cotización se sitúa, como ya sucediera a finales del pasado año, prácticamente en paralelo a la del barril de Brent, al filo de US\$35.

Los avances del lunes resultaron efímeros. Los inversores apostaron inicialmente por la toma de posiciones en medio de la creciente tensión entre Arabia Saudí e Irán. El conflicto entre las dos potencias petroleras se desencadenó a raíz de la ejecución en Arabia Saudí del prominente clérigo y dirigente chií Nimr Baqir al Nimr y otros 46 reos condenados a muerte. Estas ejecuciones han desatado numerosas reacciones de ira por parte de la comunidad chií, y han agravado la tensión en la ya complicada convivencia con los suníes.

Arabia Saudí e Irán alejan un acuerdo en la Opep

Los analistas destacan detrás de este brusco giro a la baja en el precio del petróleo el nuevo escenario de confrontación que deja, en el seno de la Opep, el conflicto entre Arabia Saudí e Irán.

Firmas como Barclays sostienen que las hostilidades entre las dos potencias (y en mayor medida aún entre suníes y chiíes) complica aún más las opciones de un consenso en la Opep para rebajar sus cuotas de producción. En un intento por mantener su cuota de mercado, y de compensar el desplome de precios, sus países han elevado sus cifras de bombeo a niveles récord.

En la última cumbre de 2015, celebrada hace un mes, la Opep abogó por una acción coordinada a lo largo de 2016 que permitiera poner freno al actual exceso de oferta. El enfrentamiento entre Arabia Saudí e Irán diluye ahora las expectativas de acuerdo.

El régimen de Teherán, además, amenaza con utilizar el 'arma del petróleo' en su conflicto con Arabia Saudí. El mercado había descontado que, una vez levantadas las sanciones por su programa nuclear, Irán, en su día el segundo mayor productor de la Opep sólo por detrás de Arabia Saudí, podría aumentar sus exportaciones de crudo hasta en un millón de barriles diarios.

En un contexto de sobreoferta, Irán traslada hacia países como Arabia Saudí toda la responsabilidad a la hora de estabilizar el mercado del petróleo. El representante de Irán en la Opep ha querido dejar claro hoy que deben ser los países que aprovecharon las sanciones a Irán para elevar su producción los que deberían ahora recortar sus niveles de bombeo.

Nuevo frenazo en las perspectivas de demanda de China

Las alertas en el mercado del petróleo no se centran únicamente en el lado de la oferta. Las perspectivas de demanda continúan enfriándose a medida que se conocen nuevas referencias macroeconómicas sobre China.

Desde que comenzara el nuevo año los mercados han extremado las alertas sobre la ralentización del gigante asiático. El frenazo no se limita sólo a la industria. De acuerdo con el dato publicado hoy, la actividad del sector servicios en China bajó en diciembre desde 51,2 puntos hasta los 50,2 puntos, al borde de la contracción y sus cotas más bajas en 17 meses.

Fuente: La República

Portafolio

Qué diferencia a Brookfield y Colbún, interesadas en Isagén

<http://www.portafolio.co/negocios/brookfield-colbun-interesadas-subasta-isagen>

La firma canadiense tiene mayor capacidad económica, mientras que la chilena empieza a dar pasos en su expansión regional. En ambos casos, Isagén será un negocio estratégico de posicionamiento en América Latina.

Se diferencian en sus tamaños y en la composición geográfica de sus portafolios, pero, además en su deseo de quedarse con Isagén, hay algo que tienen en común el fondo de inversión canadiense Brookfield Asset Management y la chilena Colbún: su gran apuesta para consolidarse en América Latina está en Colombia.

El pasado lunes el Gobierno Nacional confirmó que estas dos fueron las únicas firmas que presentaron pólizas de garantía para participar en la subasta por Isagén (que se hará el próximo 13 de enero), lo que implicará una inversión de al menos 6,5 billones de pesos, sólo por las acciones del Gobierno, más unos 3,2 billones adicionales por la participación de los accionistas minoritarios.

Colbún cuenta con 24 plantas de energía, de las cuales 16 son de hidroelectricidad (cuatro son plantas con embalse y 12 de filo de agua).

Si llegara a ganar Colbún la subasta, sería la segunda adquisición de la compañía por fuera de Chile. La primera se dio apenas el mes pasado, donde a través de un consorcio en el que participan dos fondos de inversión compraron Fenix Power Perú.

La subeditora de la sección empresas del Diario Financiero de Chile, Jessica Esturillo, explica que estas son las primeras experiencias de Colbún como inversionista, pues la empresa ha venido creciendo de manera orgánica en los últimos años.

Sin embargo, la dificultad para desarrollar proyectos en el país austral ha llevado a la compañía a plantear una expansión geográfica de su portafolio.

Aunque son nuevos en el mundo de las adquisiciones, para el caso de la compra en Perú, Colbún se fijó como meta un plazo de 30 días para reconocer en detalle la firma comprada.

“El plan de corto plazo es interiorizarnos bien en la compañía, ver cómo podemos potenciarla y recoger las experiencias que nos parecen interesantes”, señaló el gerente general de la chilena, Thomas Keller, en una entrevista publicada el pasado 22 de diciembre en el diario peruano Gestión.

Brookfield, por su parte, tiene activos de energía en Estados Unidos, Canadá, parte de Europa y Brasil. De sus 250 plantas de generación de energía, 207 son de hidroelectricidad.

Sus ingresos y su capacidad instalada representan más del doble de las cifras de Colbún.

El fondo también tiene inversiones en infraestructura y en bienes raíces, y en el portafolio de electricidad se define como “uno de los mayores dueños-operadores de plantas de alta calidad, bajo costo, de energías renovables, hidroeléctrica y eólica”.

La compañía tiene 100 años de experiencia y está listada en las bolsas de Canadá y de Toronto.

De acuerdo con el equipo de análisis de Alianza Valores, cualquiera de las empresas que gane la subasta tendrá como prioridad seguir con la estrategia de crecimiento, eficiencia de costos y generación de valor de la colombiana.

“Isagén ya es una empresa que funciona bien, con márgenes Ebitda superiores al 40 %. Las dos empresas que están en la puja tienen experiencia en este tipo de activos, se especializan en este sector y conocen la región”, señaló la firma analista.

Para las dos compañías también será el segundo paso para consolidar su presencia en Suramérica, pues si bien Colbún está en Chile y Perú, Brookfield tiene activos en Brasil y participación en la Empresa de Energía de Boyacá, en Colombia.

Al final, será el Gobierno quien determinará cuál de las dos empresas será la nueva dueña de Isagen. Y más allá de cuál de las dos sea más sólida o cuál portafolio se ajuste más al de la firma colombiana, el factor decisivo será cuánto están dispuestas a pagar.

DATOS DE LAS DOS FIRMAS

BROOKFIELD

El fondo energético de Canadá tiene cien años de experiencia y un amplio portafolio compuesto por activos de energía, infraestructura y bienes raíces.

3.480 millones de dólares fueron los ingresos registrados por Brookfield de enero a septiembre del 2015.

250 plantas de energía tiene la compañía, en su portafolio poseen hidroeléctricas y plantas eólicas principalmente.

7.300 megavatios de capacidad tiene la compañía instalada en los países donde opera. Tiene una capacidad de generación de 25.766 GWh.

3 PAÍSES, donde tiene presencia con plantas hidroeléctricas: Canadá, EE.UU. y Brasil.

COLBÚN

Fue fundada en 1979 y genera el 25 % de la electricidad que consume Chile. Su especialidad es la generación de energía y su expansión internacional apenas comienza.

1.343 millones de dólares registró Colbún como ingresos operacionales en el ejercicio de enero a septiembre del 2015.

24 plantas de energía tiene la empresa en Chile y Perú. 16 son hidroeléctricas y 8 son termoeléctricas.

3.848 megavatios de capacidad instalada tiene Colbún. La empresa tiene una capacidad de generación de 12.609 GWh.

2 países, donde tiene presencia Colbún: Chile y Perú. En este último compró la primera planta este año.

Fuente: Portafolio