

## EL SECTOR DEL GAS NATURAL EN LOS MEDIOS

Mayo 29 de 2015

- **Consejo de Estado negó recurso de súplica del Gobierno para revivir venta de Isagen**
- **Pedimos al Consejo de Estado agilizar decisión sobre Isagen: Minhacienda**
- **Petróleo cerró con ganancias por reducción de reservas**
- **Colombia, el tercer país de la región más caro para perforación**
- **Grupo Argos adquiere por \$62.416 millones inmuebles de Celsia en Medellín**

---

LA F.m.

### Consejo de Estado negó recurso de súplica del Gobierno para revivir venta de Isagen

<http://www.lafm.com.co/econom%C3%ADa/noticias/consejo-de-estado-neg%C3%B3-recurso-183631>

Mayo 28 de 2015

Así, el Consejo de Estado mantiene suspendida venta de Isagen, por lo menos durante este año.

La Sección cuarta del Consejo de Estado rechazó los recursos de súplica radicados la semana pasada por el ministro de Hacienda, Mauricio Cárdenas, el ministro de Minas Tomas González y la Agencia Nacional de Defensa Jurídica del Estado con los que pretendían se levantara las medidas cautelares ordenadas el 14 de mayo por este alto tribunal para suspender temporalmente la venta de Isagen que se llevaría a cabo el pasado 19 de mayo.

En el recurso, el Gobierno le solicitaba a la Corporación que revocara la decisión al considerar que no hay elementos que comprueben el riesgo que esta venta podría ocasionarle a las arcas del Estado o el daño para el interés público.

Sin embargo, para la Sala el análisis realizado se ajustó a los presupuestos legales para el decreto de la medida cautelar y reiteró que con la medida adoptada se pretende hacer efectiva la tutela judicial efectiva de los ciudadanos, "quienes a través de la interposición de acciones legítimas solicitan que el juez realice el control judicial pertinente sobre el



proceso de venta de las acciones de Isagen, por lo que una vez dictada la sentencia en el proceso se podrá transmitir seguridad jurídica al Estado y a los inversionistas" señaló.

La medida cautelar la tomó el Consejo de Estado mientras resuelve de fondo la demanda interpuesta por el Presidente de Sintraisagen, Helber Castaño y el Presidente de Cedetrabajo Enrique Alfredo Daza por el detrimento que esta venta podría generar a las arcas del Estado y por lo tanto daños al interés público.

Cabe recordar que hace unos días el procurador general de la nación, Alejandro Ordóñez, le solicitó por medio de una carta al ministro de Hacienda, Mauricio Cárdenas que fuera cuidadoso con la venta de Isagen, ya que podría generar grandes daños a los recursos públicos del país.

Fuente: La FM

**bluradio.com**

## **Pedimos al Consejo de Estado agilizar decisión sobre Isagen: Minhacienda**

<http://www.bluradio.com/100695/pedimos-al-consejo-de-estado-agilizar-decision-sobre-isagen-minhacienda>

Mayo 28 de 2015

El ministro de Hacienda, Mauricio Cárdenas, se pronunció luego de que el Consejo de Estado negara el recurso de súplica que radicó contra las medidas cautelares que tienen suspendida la venta de Isagen. ([Consejo de Estado negó recurso de súplica que buscaba revivir venta de Isagen](#)).

Dijo que si a él se le niega este recurso esto no quiere decir que la venta de Isagen quede suspendida sino que se mantienen las medidas cautelares que en primera instancia fueron decretadas por el alto tribunal mientras se resuelven tres demandas contra la venta de la empresa generadora de energía.

“Nuestra manera muy respetuosa petición al Consejo de Estado es agilizar la decisión de fondo”, manifestó.

Fuente: Blu Radio

## Portafolio

# Petróleo cerró con ganancias por reducción de reservas

<http://www.portafolio.co/internacional/petroleo-hoy-28-mayo-2015>

Mayo 28 de 2015

Los precios del petróleo se recuperaron tras los descensos de los últimos días después de publicarse que las reservas de bajaron en Estados Unidos.

El crudo del mar del Norte, de referencia en Europa, acabó la jornada en el International Exchange Futures (ICE) con un avance de 42 centavos de dólar respecto a la última negociación, cuando finalizó en 62,16 dólares.

El petróleo intermedio de Texas (WTI) para entrega en julio subió hoy un 0,29 % y cerró en 57,68 dólares el barril, en una jornada en la que se conoció que las reservas de crudo en Estados Unidos bajaron la semana pasada.

Al final de la sesión de operaciones a viva voz en la Bolsa Mercantil de Nueva York (Nymex), los contratos futuros del crudo WTI para entrega en julio subieron 17 centavos de dólar respecto al cierre de la sesión anterior.

El crudo de referencia en Estados Unidos recuperó posiciones tras los descensos de los últimos días después de publicarse que las reservas de petróleo bajaron la semana pasada en 2,8 millones de barriles, hasta 479,4 millones, según el Departamento de Energía.

Aunque se trata del cuarto descenso semanal consecutivo de los inventarios de crudo, todavía se mantienen en su nivel más alto para esta época del año en al menos ocho décadas, según los datos facilitados por el gobierno de EE.UU.

Por su parte, los contratos de gasolina para entrega en junio, que todavía se toman de referencia, subieron 4 centavos hasta 1,98 dólares el galón, tras conocerse que sus reservas bajaron la semana pasada un 1,5 por ciento y se ubicaron en 220,6 millones. Mientras, los de gasóleo de calefacción para entrega en ese mismo mes, avanzaron 2 centavos hasta 1,85 dólares el galón, después de publicarse que sus inventarios subieron un 0,9 por ciento hasta los 128,8 millones barriles.

Finalmente, a la espera de conocer mañana el estado de sus reservas, los contratos de gas natural para entrega en junio, aún los de más próximo vencimiento, bajaron 11 centavos y terminaron en 2,70 dólares por cada mil pies cúbicos.

### ‘PETRÓLEO DE ESQUISTO NO ES UN SERIO COMPETIDOR’

El auge petrolero en América del Norte está demostrando ser resistente a pesar de los bajos precios del crudo, dijo la Organización de Países Exportadores de Petróleo (Opep) en

su reporte más extenso y detallado de este año, lo que sugiere que la superabundancia mundial podría persistir durante otros dos años. Un borrador de reporte de la estrategia a largo plazo de la Opep prevé que el suministro de crudo desde los productores rivales fuera del grupo crecerá al menos hasta el 2017.

La baja demanda global de petróleo implica que la producción de la Opep caerá de 30 millones de barriles por día (bpd) en el 2014 a 28,2 millones de bpd en el 2017, dejando al grupo con dos opciones: recortar el bombeo de los niveles actuales de 31 millones de bpd o prepararse a tolerar unos precios deprimidos durante mucho más tiempo.

"Desde junio del 2014, los precios del petróleo han experimentado una reducción significativa, llegando a niveles aún más bajos que durante la crisis vivida en el 2008, sin embargo, la oferta fuera de la Opep sigue mostrando un crecimiento", dijo el reporte.

El crudo Brent de Londres se ha desplomado desde 115 dólares por barril en junio del 2014, debido a la abundancia de suministros en medio de un auge del petróleo de esquisto de Estados Unidos y la decisión de la Opep en noviembre pasado de no recortar su producción.

En cambio, el grupo optó por aumentar la oferta, en un intento de recuperar la cuota de mercado y ralentizar a los productores rivales que tienen mayores costos.

Pero la producción de petróleo de esquisto ha demostrado ser más resistente de lo que muchos habían pensado en un principio.

"En términos generales, para los campos fuera de la Opep que ya están en producción, incluso un entorno severo de bajos precios no dará lugar a recortes en la producción, ya que los productores de alto costo siempre tratarán de cubrir una parte de sus costos de operación", dijo el reporte.

"Para el futuro de la producción fuera de la Opep, sólo las expectativas de un entorno de precios del petróleo en el largo plazo por debajo del costo marginal de producción pueden disuadir los avances sustanciales fuera de la Opep", sostuvo.

El documento agrega: "En el muy largo plazo, el umbral económico en el que las empresas petroleras invierten en proyectos de explotación y comercialización probablemente refleja sus expectativas de precios del petróleo a largo plazo".

También dijo que desde 1990, la mayoría de las previsiones sobre el suministro futuro de petróleo fuera de la Organización han sido pesimistas y a menudo erróneas: "Por ejemplo, alguna vez se pronosticó que la producción fuera de la Opep alcanzaría su punto máximo en la década de 1990 y disminuiría a partir de entonces".

La Organización publica reportes de estrategia a largo plazo cada cinco años. Su reporte del 2010 no mencionó el petróleo de esquisto como un serio competidor, lo que subraya el cambio dramático que los mercados del crudo han experimentado en los últimos años.

El reporte a largo plazo es preparado por el equipo de investigación de la Opep en Viena y tradicionalmente advierte que no expresa la posición final del grupo o de cualquier país miembro en las conclusiones propuestas que contiene.

Fuente: Portafolio



## Colombia, el tercer país de la región más caro para perforación

[http://www.larepublica.co/colombia-el-tercer-pa%C3%ADs-de-la-regi%C3%B3n-m%C3%A1s-caro-para-perforaci%C3%B3n\\_260551](http://www.larepublica.co/colombia-el-tercer-pa%C3%ADs-de-la-regi%C3%B3n-m%C3%A1s-caro-para-perforaci%C3%B3n_260551)

Mayo 29 de 2015

Bolivia, México y Colombia se encuentran entre los países de América Latina con los mayores costos de perforación. En contraposición, Ecuador y Argentina ocupan los lugares más económicos, tal como lo reveló un informe de la Cámara Colombiana de Bienes y Servicios Petroleros (Campetrol).

Colombia ostenta uno de los primeros puestos, con cifras cercanas a los US\$10,0 millones, explicado por factores como la movilización de equipos y las obras civiles. Estos representan en la distribución de costos 14,2% y 20,6% respectivamente.

“Uno de los procesos de gran importancia en la exploración y explotación de hidrocarburos es la perforación de pozos, actividad fundamental porque posibilita la confirmación, delimitación y prospectividad de yacimientos, así como la extracción del recurso”, dice el informe.

Para Álvaro Younes, presidente de Fedispetrol, los costos se puede deber al exceso de tributación, lo que hace que en el país se encarezca todo. “Cuando un país se dedica a generar impuestos y no riqueza, todo es más caro”.

Si bien, México es el segundo de la región más costoso (US\$11,4 millones, es decir, 14,6% más que en Colombia), el país azteca posee factores exógenos que hacen que sus costos sean mucho menores en realidad como: una carga tributaria baja y la flexibilidad en las restricciones petroleras contractuales.

Pedro Carmona, director del Instituto de Hidrocarburos de la Universidad Sergio Arboleda, explica que los costos de perforación son más elevados en México que en Colombia por las demoras en los procesos de licencias ambientales y consultas previas.

El experto complementa diciendo que esto se debe a que los precios para este procedimiento están “ligados a la seguridad en algunas zonas petroleras y el valor del transporte, lo que implica una estructura de precios más elevada”.

Campetrol coincide en que “las condiciones contractuales, seguridad, transporte, insumos y otros, hacen mucho más costosa la operación en Colombia, no sólo frente a México, sino a otros mercados, lo que disminuye su atractivo para las empresas” tal como está plasmado en el documento.

El informe, también, estableció que Bolivia tiene los mayores costos en el proceso de perforación, alcanzando un valor de cerca de US\$11,4 millones por pozo. De acuerdo con el análisis, esto representaría un 15% por encima del valor colombiano.

Una de las razones por las que Bolivia posee este problema de sobrecosto se debe a que, la compañía petrolera Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos tiene una estructura de contratos que favorece los beneficios monetarios del Estado bolivariano, estando parcialmente privatizada. Yacimientos es la principal petrolera del país.

Mientras que, Brasil (US\$9,3 millones) y Perú (US\$9,1 millones) tienen costos de perforación relativamente estables.

Como era de esperarse, Venezuela tiene uno de los menores costos para encontrar petróleo, que se acerca a los US\$8,02 millones.

Los más baratos para realizar este procedimiento son Argentina con US\$7,5 millones y Ecuador con US\$6,6 millones.

Una de las conclusiones del informe es que para que las empresas de bienes y servicios estén interesadas en trabajar con las grandes operadoras en estos países tienen que establecerse ciertos factores.

“Cabe señalar que estas compañías buscan establecerse en países en donde se provean condiciones óptimas para desarrollar la actividad extractiva, que cuenten con alta competitividad, crecimiento, menores restricciones tributarias y operacionales, así como bajos costos de los procesos de perforación”.

En cuanto a las relaciones con la comunidad y licencias ambientales, Perú es el que más dinero debe invertir del costo total de la perforación (3,5%), mientras que en servicios profesionales el más costoso es Venezuela, que demanda casi 11%.

Para el estudio, Campetrol tuvo en cuenta que los pozos analizados tuvieran una profundidad de cerca de 11.000 pies, que el tiempo de taladro fuera de aproximadamente 61 días y que los equipos utilizados para las perforaciones contaran con cerca de 1.500 caballos de fuerza. Además, entre los criterios, también se estimó los costos de operación de daily rate, comidas y staff.

Las bases de la información recolectada

El estudio, desarrollado por la Cámara Colombiana de Bienes y Servicios Petroleros (Campetrol), contó con la colaboración de la base en información de varias empresas en la región como la compañía de Yacimientos Petrolíferos Fiscales Bolivianos (YPFB), Petróleos Mexicanos (Pemex), Ecopetrol, Petróleo Brasileiro S.A (Petrobras), Perupetro, Petróleos de Venezuela (PDVSA), Yacimientos Petrolíferos Fiscales, Petroecuador.



Las opiniones

Pedro Carmona

Director de Hidrocarburos de la U. Sergio Arboleda

“Los costos de perforación son más elevados en México que en Colombia por las demoras en los procesos de licencias ambientales y consultas”.

Álvaro Youne

Presidente de Fedispetrol

“En Colombia todo es más costoso, no solo en relación con los países del primer mundo, sino en comparación con los del tercer mundo”.

Fuente: La República

**HSBNOTICIAS.COM**

## **Grupo Argos adquiere por \$62.416 millones inmuebles de Celsia en Medellín**

<http://hsbnoticias.com/noticias/economia/grupo-argos-adquiere-por-62416-millones-inmuebles-de-celsia-139804>

Mayo 28 de 2015

Luego de la autorización que otorgó este jueves la Junta Directiva de Grupo Argos para perfeccionar la compra de su filial Celsia S. A, la cementera compró por un valor de \$62.416 millones inmuebles ubicados en Medellín de este último.

Se trata de propiedades localizadas en el Edificio Centro Santillana de la capital antioqueña; igualmente se suscribió además un contrato de arrendamiento a 10 años sobre las áreas requeridas por Celsia para su funcionamiento.

Argos, indicó que los recursos producto de esta venta serán destinados al plan de expansión de la compañía y que la principal utilización de los mencionados inmuebles es la ubicación de las oficinas de administración de la Compañía y de algunas de sus filiales.

Fuente: HSB Noticias